



TED FUND

TED
YOUTH STARTUP

คู่มือขอทุน TED Fund สำหรับผู้ประกอบการ

(TED Fund Application Guide for Entrepreneurs)



ติดต่อ TED Fund

✉ saraban_tedfund@mhesi.go.th
☎ 02 333 3700 ต่อ 4072-4075

🌐 www.tedfund.mhesi.go.th
📘 www.facebook.com/tedfund.most.th

คำนำ

ตามที่ กองทุนพัฒนาผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม หรือ TED Fund ได้มีการสนับสนุนและส่งเสริมผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรมในประเทศ โดยเฉพาะอย่างยิ่งผู้ประกอบการรายใหม่ ให้สามารถดำเนินธุรกิจบนฐานขององค์ความรู้ด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรม และเป็นตัวเร่งสำคัญในการเพิ่มปริมาณการนำผลงานวิจัยและนวัตกรรมไปใช้ประโยชน์ในเชิงพาณิชย์ ดังนั้น เพื่อให้การบรรลุตามวัตถุประสงค์ และให้ผู้ประกอบการสามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขการสมัครได้อย่างเป็นระบบและมีประสิทธิภาพ จึงได้มีการจัดทำคู่มือฉบับนี้ขึ้น เพื่อช่วยให้ผู้สมัครเตรียมเอกสารและเนื้อหาโครงการได้อย่างถูกต้อง ตรงตามวัตถุประสงค์ของกองทุนฯ สามารถพัฒนาโครงการได้อย่างเต็มศักยภาพ ตั้งแต่การเตรียมความพร้อม การยื่นข้อเสนอโครงการ การนำเสนอผลงาน ไปจนถึงการพิจารณาอนุมัติทุน โดยหวังเป็นอย่างยิ่งว่าจะเป็นประโยชน์สำหรับผู้ประกอบการที่ขอรับทุนสนับสนุน และผู้ที่เกี่ยวข้องเพื่อใช้ประกอบการขอรับทุนจากกองทุนฯ ต่อไป

จัดทำเมื่อ

ธันวาคม ๒๕๖๘

สารบัญ

	หน้า
๑. บทนำ	๓
๒. ทำความรู้จัก TED Fund และ TED Fellow	๕
๒.๑ บทบาทและพันธกิจของ TED Fund	๕
๒.๒ บทบาทและพันธกิจของ TED Fellow	๖
๓. ประเภททุน เงื่อนไขการสนับสนุน และวิธีการขอรับทุนสนับสนุน	๗
โปรแกรมที่ ๑ (Ideation Incentive Program - IDEA)	๗
โปรแกรมที่ ๒ (Pre-seed Stage หรือ Proof of Concept - POC)	๑๐
๔. ขั้นตอนในการขอรับทุนสนับสนุน TED Youth Startup ทั้ง ๒ โปรแกรม	๑๓
๕. รายการค่าใช้จ่ายที่ไม่สนับสนุน	๑๕

๑. บทนำ

ธุรกิจเทคโนโลยีและนวัตกรรมเป็นธุรกิจที่มีความเสี่ยงสูง อีกทั้ง การพัฒนาธุรกิจเทคโนโลยีและนวัตกรรมสู่เชิงพาณิชย์ได้ ต้องผ่านกระบวนการหลายขั้นตอน และต้องอาศัยปัจจัยสนับสนุน ได้แก่ เงินทุน บุคลากรวิจัย โครงสร้างพื้นฐาน ฯลฯ รัฐบาลจึงมีนโยบายและมาตรการสนับสนุนทางการเงินเพื่อช่วยลดภาวะความเสี่ยงด้านการลงทุนทางธุรกิจของผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม โดยคณะรัฐมนตรีได้มีมติเมื่อวันที่ ๙ สิงหาคม ๒๕๕๙ ให้จัดตั้งกองทุนพัฒนาผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม (Technology and Innovation-Based Enterprise Development Fund หรือ TED Fund) ในกระทรวงวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยี และนวัตกรรม และต่อมาเปลี่ยนชื่อเป็นกระทรวงการอุดมศึกษา วิทยาศาสตร์ วิจัยและนวัตกรรม เมื่อวันที่ ๑ พฤษภาคม พ.ศ. ๒๕๖๒

กองทุนพัฒนาผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม หรือ TED Fund ร่วมกับเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ หรือ TED Fellow ได้ดำเนินโครงการยุววิสาหกิจเริ่มต้น (TED Youth Startup) โดยมีเป้าหมายเพื่อส่งเสริมและพัฒนาเยาวชนไปสู่การเป็นผู้ประกอบการวิสาหกิจเริ่มต้น และมุ่งเน้นสู่การเป็นมหาวิทยาลัยแห่งผู้ประกอบการ ซึ่งเป็นหนึ่งในยุทธศาสตร์สำคัญในการพัฒนาประเทศและเป็นโครงการสำคัญในการปฏิรูปประเทศไทยสู่ศตวรรษที่ ๒๑ ด้วยการใช้พลังเยาวชนไทยเป็นกุญแจหลักในการขับเคลื่อนประเทศ พร้อมทั้งปฏิรูประบบการเรียนรู้สร้างประสบการณ์จริงนอกห้องเรียน เปิดโอกาสให้ยุวชนนำความรู้ นวัตกรรม และเทคโนโลยี ไปพัฒนาพื้นที่ชนบท พร้อมทั้งสนับสนุนและส่งเสริมเศรษฐกิจสร้างสรรค์และผู้ประกอบการยุคใหม่อีกด้วยเพื่อดำเนินงานสนับสนุนและส่งเสริมผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรมในประเทศ โดยเฉพาะอย่างยิ่งผู้ประกอบการรายใหม่ ให้สามารถดำเนินธุรกิจบนฐานขององค์ความรู้ด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรม และเป็นตัวเร่งสำคัญ ในการเพิ่มปริมาณการนำผลงานวิจัยและนวัตกรรมไปใช้ประโยชน์ในเชิงพาณิชย์ ซึ่งจะก่อให้เกิดความคุ้มค่าในการลงทุนและก่อให้เกิดมูลค่าทางเศรษฐกิจที่มีความก้าวหน้า และยั่งยืน

วัตถุประสงค์ของการดำเนินโครงการยุววิสาหกิจเริ่มต้น

- ๑) เพื่อสนับสนุนและส่งเสริมให้นักศึกษา นักวิจัย ผู้ประกอบการ นักเรียนทุน อาจารย์ ที่อยู่ในเครือข่ายของมหาวิทยาลัยและสถาบันการศึกษา สามารถต่อยอดแนวความคิด พัฒนาสู่การเป็นผู้ประกอบการวิสาหกิจเริ่มต้น (Startup) ที่สร้างมูลค่าเพิ่มให้กับประเทศ ที่ช่วยผลักดันการสร้างธุรกิจนวัตกรรมที่มีความเข้มแข็งและสามารถเติบโตได้อย่างรวดเร็ว ผ่านการพัฒนาความเป็นผู้ประกอบการ (Entrepreneurship)
- ๒) เพื่อผลักดันมหาวิทยาลัยไปสู่การเป็นมหาวิทยาลัยแห่งการประกอบการ (Entrepreneurial University)
- ๓) เพื่อพัฒนาและเสริมสร้างความแข็งแกร่งของระบบนิเวศผู้ประกอบการ ตลอดจนพัฒนาเครือข่ายสนับสนุน Startup ในระดับภูมิภาค ได้แก่ พี่เลี้ยง ที่ปรึกษา นักลงทุน และความร่วมมือจากศิษย์เก่า กลุ่มอุตสาหกรรม กลุ่มการค้าในพื้นที่ ให้เอื้ออำนวยต่อการจัดตั้งและเติบโตของ Startup
- ๔) เพื่อสร้างเวทีและเปิดโอกาสให้ Startup เข้าสู่ตลาด ตลอดจนสร้างให้เกิด Startup รุ่นใหม่
- ๕) เพื่อส่งเสริมให้นักศึกษาเกิดการสร้างธุรกิจจริง และสามารถเข้าถึงแหล่งเงินทุนเพื่อสร้างกิจการ

๑) วัตถุประสงค์ของคู่มือ

- ๑.๑) เพื่ออธิบายกระบวนการตั้งแต่การเตรียมความพร้อม การยื่นข้อเสนอโครงการ การนำเสนอผลงาน ไปจนถึงการพิจารณาอนุมัติทุน เพื่อให้ผู้สมัครสามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขได้อย่างเป็นระบบ
- ๑.๒) เพื่อช่วยให้ผู้สมัครเตรียมเอกสารและเนื้อหาโครงการได้อย่างถูกต้อง ตรงตามวัตถุประสงค์ของกองทุน และสามารถพัฒนาโครงการได้อย่างเต็มศักยภาพ
- ๑.๓) เพื่ออำนวยความสะดวกแก่ TED Fellow และผู้เกี่ยวข้องในการปฏิบัติงาน ลดความซ้ำซ้อนของงานและเพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงานของ TED Fellow
- ๑.๔) เพื่อสร้างความชัดเจนในบทบาท หน้าที่ และความคาดหวังของแต่ละฝ่าย เพื่อให้การดำเนินโครงการเป็นไปในทิศทางเดียวกันและบรรลุเป้าหมายของโครงการยุววิสาหกิจเริ่มต้น (TED Youth Startup)

๒) กลุ่มเป้าหมายของคู่มือ

- ๒.๑) ผู้ประกอบการที่เป็นบุคคลธรรมดาและเป็นนักศึกษาซึ่งมีสัญชาติไทย และอยู่ระหว่างการศึกษาระดับปริญญาตรี ปริญญาโท หรือปริญญาเอก หรือจบการศึกษามาแล้วไม่เกินห้าปี ซึ่งต้องผ่านการเข้าร่วมกับเครือข่ายพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow)
- ๒.๒) ผู้ประกอบการบุคคลธรรมดาที่มีแผนจะจดทะเบียนเป็นนิติบุคคล หรือผู้ประกอบการที่จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลในประเทศไทยที่มีผู้ถือหุ้นสัญชาติไทยไม่น้อยกว่าร้อยละ ๕๑ ที่มีคุณสมบัติเป็นนิสิต นักศึกษา สัญชาติไทยและอยู่ระหว่างการศึกษาระดับปริญญาตรี ปริญญาโท ปริญญาเอก หรือจบการศึกษามาแล้วไม่เกิน ๕ ปี (นับจนถึงวันที่ยื่นขอรับการสนับสนุนทุน) จะต้องมีส่วนการถือครองหุ้นในกิจการมากกว่าร้อยละ ๓๐ และเป็นหนึ่งในกรรมการผู้มีอำนาจลงนามของนิติบุคคล

๒. ทำความรู้จัก TED Fund และ TED Fellow

๒.๑ บทบาทและพันธกิจของ TED Fund



กองทุนพัฒนาผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม (TED Fund) สังกัดสำนักงานปลัดกระทรวงการอุดมศึกษา วิทยาศาสตร์ วิจัยและนวัตกรรม ได้ดำเนินโครงการจัดสรรเงินสนับสนุนผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม กลุ่มโครงการยูววิสาหกิจเริ่มต้น (TED Youth Startup) มาตั้งแต่ปีงบประมาณ พ.ศ. ๒๕๖๓ โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อจัดสรรเงินสนับสนุนให้แก่ นิสิต นักศึกษา หรือบัณฑิตจบใหม่ และผู้ประกอบการวิสาหกิจเริ่มต้น (Startup) ที่มีการพัฒนานวัตกรรมหรือพัฒนาศักยภาพพร้อมกับเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow) ทั้งภาครัฐและภาคเอกชน ในรูปแบบการสนับสนุนเงินอุดหนุนสมทบบางส่วน (Matching Grant) แบบให้เปล่า โดยกองทุนฯ จะดำเนินการร่วมกับเครือข่ายฯ ที่ได้รับการอนุมัติจัดตั้ง จำนวนทั้งสิ้น ๗๓ หน่วย ทั่วประเทศ ในการดำเนินกิจกรรมการสรรหา คัดกรอง และบ่มเพาะผู้ประกอบการเพื่อเข้าร่วมโครงการยูววิสาหกิจเริ่มต้น (TED Youth Startup)

วิสัยทัศน์

กองทุนชั้นนำเพื่อพัฒนาศักยภาพและกลไกสนับสนุนผู้ประกอบการ และระบบนิเวศธุรกิจเทคโนโลยีและนวัตกรรมให้เติบโตอย่างยั่งยืน

พันธกิจ

- สนับสนุนทางการเงิน องค์ความรู้ และการเสริมสร้างศักยภาพในด้านต่างๆ ที่จำเป็นต่อการดำเนินธุรกิจให้แก่ผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรมให้เติบโตอย่างยั่งยืน
- สร้างเครือข่ายผู้สนับสนุนร่วมการลงทุน
- สนับสนุนเครือข่ายบ่มเพาะ และเครือข่ายพัฒนาผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม
- ยกระดับความสามารถในการแข่งขันและมูลค่าเพิ่มทางเศรษฐกิจของประเทศ ผ่านการส่งเสริมผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม

๒.๒ บทบาทและพันธกิจของ TED Fellow



เครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ หรือ TED Fellow คือ หน่วยงานพันธมิตรของกองทุนพัฒนาผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม (TED Fund) โดย เครือข่าย TED Fellow มีหน้าที่ในการสรรหา คัดกรอง บ่มเพาะพัฒนาแผนธุรกิจ ให้คำปรึกษาทั้งด้านเทคโนโลยี การตลาด การเขียนข้อเสนอโครงการ และคำแนะนำต่างๆ แก่ผู้ประกอบการรุ่นใหม่ ที่สนใจเข้าร่วมรับทุนสนับสนุนในโครงการยุววิสาหกิจเริ่มต้น (TED Youth Startup) รวมถึงเป็นตัวกลางที่จะช่วยประสานงานระหว่างกองทุนฯ กับผู้ประกอบการได้อย่างใกล้ชิด

คุณสมบัติของเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow)

- ๑) เป็นหน่วยงานที่อยู่ภายใต้สถาบันการศึกษา หรือหน่วยบ่มเพาะธุรกิจนวัตกรรมทั้งภาครัฐและเอกชน หรือหน่วยงานอื่นที่มีประสบการณ์สรรหา บ่มเพาะ และพัฒนาผู้ประกอบการ ที่มีการจัดตั้งหรือดำเนินงานด้านการบ่มเพาะธุรกิจด้วยตัวเองมาแล้ว ไม่น้อยกว่า ๑๐ ปี โดยต้องมีช่องทางและเครือข่ายในการสรรหาผู้ประกอบการเพิ่มเติมนอกเหนือจากหน่วยงานตนเอง
- ๒) มีหน่วยงานที่รับผิดชอบโครงการ ประกอบด้วย ผู้บริหาร คณะเจ้าหน้าที่ที่มีความเชี่ยวชาญให้คำปรึกษาการดำเนินธุรกิจนวัตกรรม และมีกลไกเชื่อมโยงกับนวัตกรรมให้แก่ผู้ประกอบการในการนำไปต่อยอดได้ โดยอาจอยู่ในรูปแบบ Co-funding หรือ Licensing เป็นต้น
- ๓) มีบุคลากร หรือเครือข่ายที่มีความเชี่ยวชาญสามารถให้คำปรึกษาด้านการดำเนินธุรกิจนวัตกรรม และสามารถใช้คำปรึกษา ดูแลผู้ขอรับทุนได้อย่างใกล้ชิด
- ๔) มีสถานที่และสิ่งอำนวยความสะดวกในการดำเนินธุรกิจแก่ผู้ขอรับทุน

๓. ประเภททุน เงื่อนไขการสนับสนุน และวิธีการขอรับทุนสนับสนุน มีรูปแบบการสนับสนุน แบ่งเป็น ๒ ประเภท ดังนี้

๓.๑ โปรแกรมที่ ๑ (Ideation Incentive Program - IDEA)

IDEA

Ideation Incentive Program



วงเงิน 150,000 บาท

ระยะเวลาดำเนินงาน 6 เดือน

- สมาชิกอย่างน้อย 3 คน
เป็นนิสิต นักศึกษา ระดับปริญญาตรี/โท/เอก
หรือจบการศึกษาแล้วไม่เกิน 5 ปี
- เป็นสมาชิก TED Fellow

สำหรับผู้ประกอบการที่เป็นบุคคลธรรมดาและเป็นผู้ที่ศึกษาซึ่งมีสัญชาติไทย อยู่ระหว่างการศึกษาระดับปริญญาตรี ปริญญาโท หรือ ปริญญาเอก หรือจบการศึกษามาแล้วไม่เกิน ๕ ปี ซึ่งต้องผ่านการเข้าร่วมกับเครือข่ายพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow) เพื่อเป็นค่าพัฒนาต้นแบบ (Mockup) และแผนธุรกิจฉบับสมบูรณ์ ผ่านเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow) ที่ได้รับการรับรอง ซึ่งมีระยะเวลาการดำเนินโครงการไม่เกิน ๖ เดือน โดยกองทุนฯ จะให้การสนับสนุนทุนวงเงินไม่เกิน ๑๕๐,๐๐๐ บาท โดยจะสนับสนุนค่าใช้จ่ายในส่วนร้อยละ ๑๐๐

ทุน Ideation Incentive Program - IDEA เป็นทุนอุดหนุนแบบให้เปล่า เพื่อนำไปพัฒนาต้นแบบ (Mockup) และแผนธุรกิจฉบับสมบูรณ์ โดยการบ่มเพาะของเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow) ที่ได้รับการรับรองจาก TED Fund

➤ คุณสมบัติของผู้ขอทุน

- ๑) เป็นบุคคลธรรมดาและเป็นผู้ที่ศึกษาซึ่งมีสัญชาติไทย และอยู่ระหว่างการศึกษาระดับปริญญาตรี ปริญญาโท ปริญญาเอก หรือจบการศึกษามาแล้วไม่เกิน ๕ ปี
- ๒) ต้องเป็นสมาชิกของเครือข่ายฯ (TED Fellow)

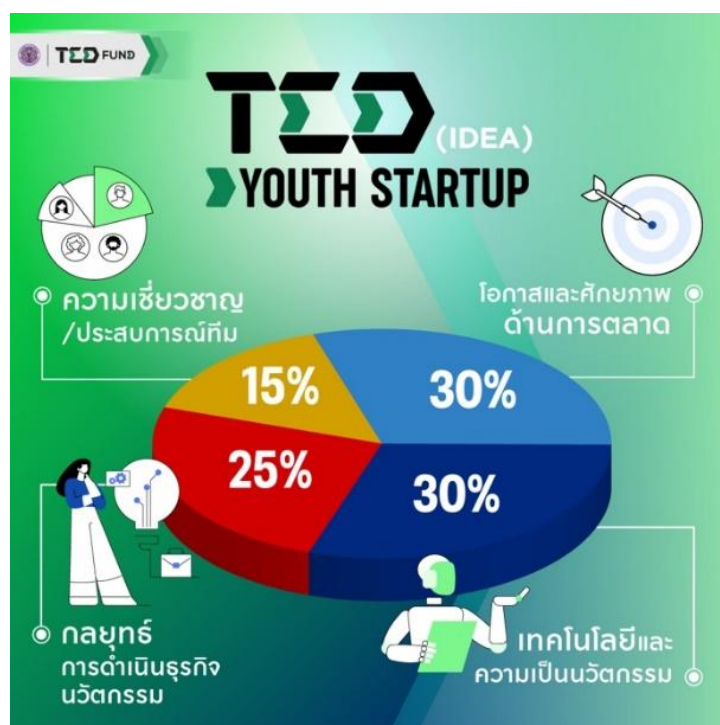
➤ **ระยะเวลาดำเนินโครงการ** มีระยะเวลาการดำเนินโครงการไม่เกิน ๖ เดือน และไม่สามารถขยายระยะเวลาในการดำเนินโครงการได้

➤ หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน

เพื่อให้การดำเนินงานโครงการเป็นไปตามวัตถุประสงค์ กองทุนฯ ให้เงินสนับสนุนทุนในส่วนที่เป็นค่าใช้จ่ายที่จำเป็นในการดำเนินงานโครงการซึ่งผู้รับทุนจำเป็นต้องจ่ายเงินก่อนและนำหลักฐานมาขอเบิกในภายหลัง (Reimbursement) ดังนี้

- ๑) ค่าใช้จ่ายในการจัดทำแผนธุรกิจ (วงเงิน ๗๕,๐๐๐ บาท)
- ๒) ค่าใช้บริการเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (สูงสุดไม่เกิน ๑๐,๐๐๐ บาท)
- ๓) ค่าใช้จ่ายในการพัฒนาต้นแบบ
- ๔) ค่าวิเคราะห์ทดสอบ
- ๕) ค่าใช้จ่ายในการทดสอบตลาด
- ๖) ค่าจ้างที่ปรึกษาหรือผู้เชี่ยวชาญ (สูงสุดไม่เกิน ๑๐,๐๐๐ บาท)

➤ เกณฑ์การพิจารณาโครงการ



การคัดเลือกโครงการเพื่อรับการสนับสนุนทุนจากกองทุนพัฒนาผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม พิจารณาตามเกณฑ์ที่ครอบคลุมทั้งด้านนวัตกรรม ทีมงาน ความเป็นไปได้ และความพร้อมในการใช้งานจริง เพื่อให้มั่นใจว่าโครงการมีศักยภาพต่อการพัฒนาและต่อยอดเชิงพาณิชย์ ดังนี้

เทคโนโลยีและความเป็นนวัตกรรม ร้อยละ ๓๐	โอกาสและศักยภาพด้านการตลาด ร้อยละ ๓๐
พิจารณาระดับความใหม่ ความแตกต่าง หรือการพัฒนาเพิ่มเติมจากสิ่งที่มีอยู่ในตลาด หรืออุตสาหกรรม - เทคโนโลยีใหม่หรือกระบวนการใหม่ - การปรับปรุงหรือยกระดับผลิตภัณฑ์เดิม - การแก้ปัญหาที่มีอยู่เดิมด้วยแนวทางใหม่ - มีงานวิจัย องค์ความรู้ หรือข้อมูลอ้างอิงรองรับ	พิจารณาความสามารถของโครงการในการพัฒนาเป็นธุรกิจจริงและสร้างผลกระทบเชิงเศรษฐกิจ - ขนาดตลาดและโอกาสทางการตลาด - ความต้องการของผู้ใช้งาน (Customer Demand) - โมเดลธุรกิจมีความชัดเจน - ต้นทุน-รายได้มีความสมเหตุสมผล - โอกาสต่อยอดและความยั่งยืนทางธุรกิจ
กลยุทธ์การดำเนินธุรกิจนวัตกรรม ร้อยละ ๒๕	ความเชี่ยวชาญ/ประสบการณ์ทีม ร้อยละ ๑๕
- ความชัดเจนของเป้าหมายและแผนการดำเนินงาน - แนวทางการพัฒนาต้นแบบ ทดสอบ และปรับปรุงผลิตภัณฑ์ - แผนการบริหารความเสี่ยงและการจัดการทรัพยากรที่จำเป็น	ประเมินความพร้อม ความเชี่ยวชาญ และความสามารถของทีมในการพัฒนาโครงการให้สำเร็จ - ความรู้ด้านเทคนิคและประสบการณ์ที่เกี่ยวข้อง - ความสามารถด้านการบริหารจัดการโครงการ - โครงสร้างทีมที่เหมาะสมและสอดคล้องกับงาน - ความมุ่งมั่นและความต่อเนื่องในการดำเนินงาน

๒) โปรแกรมที่ ๒ (Pre-seed Stage หรือ Proof of Concept - POC)

POC

Proof of Concept



วงเงิน 1,500,000 บาท

ระยะเวลาดำเนินงาน 24 เดือน

- จดทะเบียนนิติบุคคลในประเทศไทย
- ผู้ยื่นขอทุน เป็นนิสิต นักศึกษา ระดับปริญญาตรี/โท/เอก หรือจบการศึกษาแล้วไม่เกิน 5 ปี
- ผู้ยื่นขอทุนต้องหันมากกว่าร้อยละ 30 และมีอำนาจลงนาม
- เป็นสมาชิก TED Fellow

โปรแกรมสำหรับผู้ประกอบการบุคคลธรรมดาที่มีแผนจะจดทะเบียนเป็นนิติบุคคล หรือผู้ประกอบการที่จดทะเบียนเป็นนิติบุคคลในประเทศไทยที่มีผู้ถือหุ้นสัญชาติไทยไม่น้อยกว่า ร้อยละ ๕๑ ที่มีคุณสมบัติเป็นนิสิต นักศึกษา สัญชาติไทยและอยู่ระหว่างการศึกษาศึกษาในสถาบันการศึกษาภายในประเทศไทย ระดับปริญญาตรี ปริญญาโท ปริญญาเอก หรือจบการศึกษามาแล้วไม่เกิน ๕ ปี (นับจนถึงวันที่ยื่นขอรับการสนับสนุน) จะต้องมีสัดส่วนการถือครองหุ้นในกิจการมากกว่าร้อยละ ๓๐ และเป็นหนึ่งในกรรมการผู้มีอำนาจลงนามของนิติบุคคล เพื่อเป็นค่าพัฒนาต้นแบบ (Prototype) ซึ่งเป็นการพิสูจน์ความคิดใหม่ทั้งด้านเทคโนโลยีและด้านธุรกิจผ่านเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow) ที่ได้รับการรับรอง ซึ่งมีระยะเวลาการดำเนินโครงการไม่เกิน ๒ ปี โดยกองทุนฯ จะให้การสนับสนุนไม่เกินร้อยละ ๙๐ ของมูลค่าโครงการ ทั้งนี้วงเงินไม่เกิน ๑,๕๐๐,๐๐๐ บาท

ทุน Pre-seed Stage หรือ Proof of Concept – POC เป็นทุนอุดหนุนสมทบบางส่วนเพื่อนำไปพัฒนาต้นแบบ (Prototype) โดยการบ่มเพาะของเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow) ที่ได้รับการรับรองจาก TED Fund

➤ คุณสมบัติของผู้ขอทุน

- ๑) ผู้ประกอบการต้องจดทะเบียนเป็นนิติบุคคลในประเทศไทย โดยมีผู้ถือหุ้นสัญชาติไทยไม่น้อยกว่าร้อยละ ๕๑ และผู้ถือหุ้นในนิติบุคคลอย่างน้อย ๑ คน ต้องเป็นนักศึกษาของสถาบันการศึกษาภายในประเทศไทยหรือสำเร็จการศึกษามาแล้วไม่เกิน ๕ ปี นับจนถึงวันที่ยื่นขอรับการสนับสนุน จะต้องมีส่วนการถือครองหุ้นในกิจการมากกว่าร้อยละ ๓๐ และเป็นหนึ่งในกรรมการผู้มีอำนาจลงนามของนิติบุคคล
- ๒) ต้องเป็นสมาชิกของเครือข่ายฯ (TED Fellow)

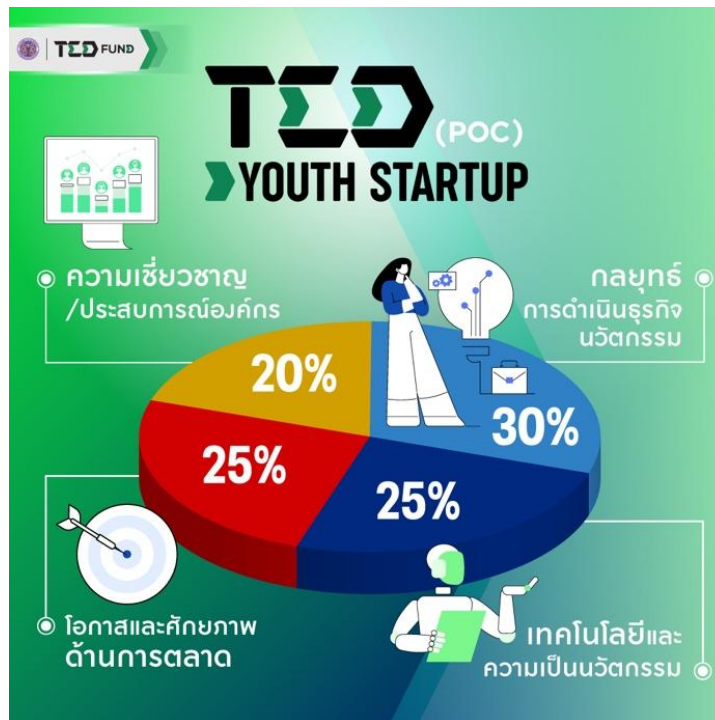
- **ระยะเวลาดำเนินโครงการ** มีระยะเวลาดำเนินโครงการไม่เกิน ๒๔ เดือน โดยในข้อเสนอโครงการระบุการดำเนินงาน ๑๒ เดือน หากไม่สามารถดำเนินแล้วเสร็จได้สามารถขอขยายระยะเวลาในการดำเนินโครงการได้ ๒ ครั้ง ครั้งละ ๖ เดือน

➤ หมวดค่าใช้จ่ายที่สนับสนุน

เพื่อให้การดำเนินงานโครงการเป็นไปตามวัตถุประสงค์ กองทุนฯ ให้เงินสนับสนุนทุนในส่วนที่เป็นค่าใช้จ่ายที่จำเป็นในการดำเนินงานโครงการซึ่งผู้รับทุนจำเป็นต้องจ่ายเงินก่อนและนำหลักฐานมาขอเบิกในภายหลัง (Reimbursement) ดังนี้

- ๑) ค่าใช้จ่ายในการพัฒนาต้นแบบ
- ๒) ค่าวิเคราะห์ทดสอบและการขอรับรองมาตรฐาน
- ๓) ค่าใช้จ่ายในการทดสอบตลาด
- ๔) ค่าใช้จ่ายในการถ่ายทอดเทคโนโลยี/การซื้อสิทธิ (สูงสุดไม่เกิน ๓๐๐,๐๐๐ บาท)
- ๕) ค่าจ้างที่ปรึกษาหรือผู้เชี่ยวชาญ (สูงสุดไม่เกินร้อยละ ๓๐ ของเงินที่ได้รับการสนับสนุน)
- ๖) ค่าใช้บริการเครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (สูงสุดไม่เกิน ๑๕๐,๐๐๐ บาท)

➤ เกณฑ์การพิจารณาโครงการ

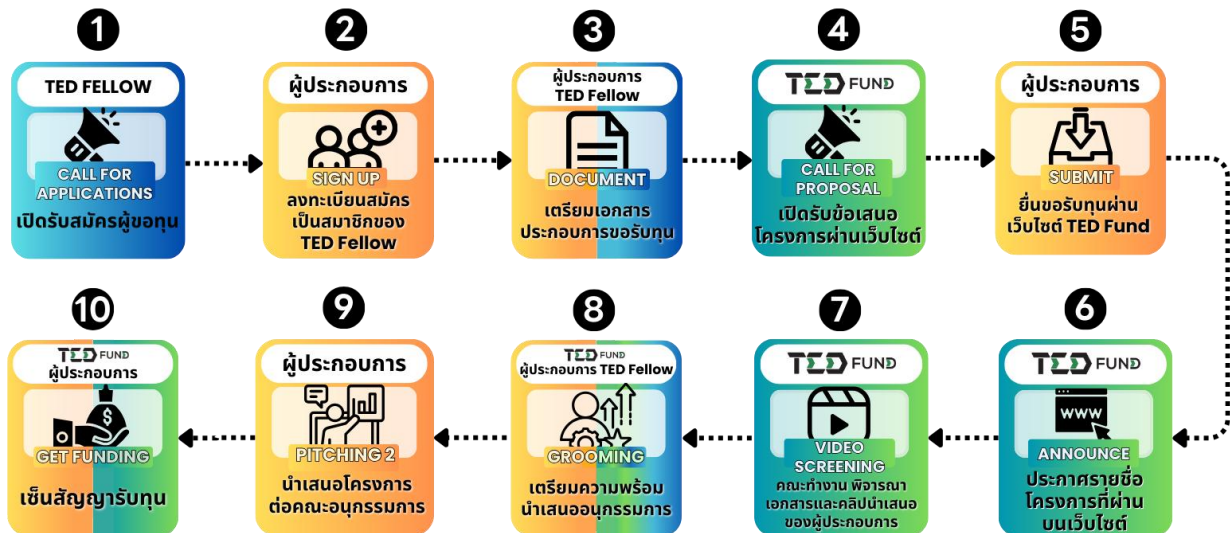


การคัดเลือกโครงการเพื่อรับการสนับสนุนทุนจากกองทุนพัฒนาผู้ประกอบการเทคโนโลยีและนวัตกรรม พิจารณาตามเกณฑ์ที่ครอบคลุมทั้งด้านนวัตกรรม ทีมงาน ความเป็นไปได้ และความพร้อมในการใช้งานจริง เพื่อให้มั่นใจว่าโครงการมีศักยภาพต่อการพัฒนาและต่อยอดเชิงพาณิชย์ ดังนี้

เทคโนโลยีและความเป็นนวัตกรรม ร้อยละ ๒๕	โอกาสและศักยภาพด้านการตลาด ร้อยละ ๒๕
พิจารณาระดับความใหม่ ความแตกต่าง หรือการพัฒนาเพิ่มเติมจากสิ่งที่มีอยู่ในตลาด หรืออุตสาหกรรม - เทคโนโลยีใหม่หรือกระบวนการใหม่ - การปรับปรุงหรือยกระดับผลิตภัณฑ์เดิม - การแก้ปัญหาที่มีอยู่เดิมด้วยแนวทางใหม่ - มีงานวิจัย องค์ความรู้ หรือข้อมูลอ้างอิงรองรับ	พิจารณาความสามารถของโครงการในการพัฒนาเป็นธุรกิจจริงและสร้างผลกระทบเชิงเศรษฐกิจ - ขนาดตลาดและโอกาสทางการตลาด - ความต้องการของผู้ใช้งาน (Customer Demand) - โมเดลธุรกิจมีความชัดเจน - ต้นทุน-รายได้มีความสมเหตุสมผล - โอกาสต่อยอดและความยั่งยืนทางธุรกิจ
กลยุทธ์การดำเนินธุรกิจนวัตกรรม ร้อยละ ๓๐	ความเชี่ยวชาญ/ประสบการณ์ทีม ร้อยละ ๒๐
- ความชัดเจนของเป้าหมายและแผนการดำเนินงาน - แนวทางการพัฒนาต้นแบบ ทดสอบ และปรับปรุงผลิตภัณฑ์ - แผนการบริหารความเสี่ยงและการจัดการทรัพยากรที่จำเป็น	ประเมินความพร้อม ความเชี่ยวชาญ และความสามารถของทีมในการพัฒนาโครงการให้สำเร็จ - ความรู้ด้านเทคนิคและประสบการณ์ที่เกี่ยวข้อง - ความสามารถด้านการบริหารจัดการโครงการ - โครงสร้างทีมที่เหมาะสมและสอดคล้องกับงาน - ความมุ่งมั่นและความต่อเนื่องในการดำเนินงาน

๔. ขั้นตอนในการขอรับทุนสนับสนุน TED Youth Startup ทั้ง ๒ โปรแกรม

กระบวนการสมัครขอรับทุนของกองทุนฯ ในโครงการ TED Youth Startup ทั้ง ๒ โปรแกรม มีลักษณะเป็นขั้นตอนตามลำดับ เพื่อให้ผู้ประกอบการได้รับการสนับสนุนอย่างมีระบบ โปร่งใส และตรวจสอบได้ ตั้งแต่การเตรียมความพร้อม การยื่นขอทุน และการพิจารณาอนุมัติ โดยมีขั้นตอนดังนี้



๑) เครือข่ายร่วมพัฒนาผู้ประกอบการ (TED Fellow) ดำเนินการประชาสัมพันธ์เชิญชวนผู้ประกอบการหรือผู้สนใจเข้าร่วมโครงการ โดยเผยแพร่รายละเอียดเกี่ยวกับคุณสมบัติผู้สมัครประเภททุนที่ให้การสนับสนุน ขั้นตอนการดำเนินงาน สิทธิประโยชน์ที่ผู้ประกอบการจะได้รับ และกรอบการสนับสนุนทุน เพื่อประกอบการตัดสินใจเข้าร่วมโครงการ โดยผู้ประกอบการสามารถตรวจสอบรายชื่อ TED Fellow ที่ได้รับการอนุมัติให้ดำเนินโครงการจากกองทุนในแต่ละปี ได้จากเว็บไซต์ของกองทุน

๒) ผู้ประกอบการเลือกสมัครเป็นสมาชิกเครือข่ายของ TED Fellow หน่วยใดหน่วยหนึ่งเพื่อให้เป็นพี่เลี้ยงในการขอรับสมัครรับทุน จากนั้นนัดหมาย TED Fellow เพื่อรับฟังรายละเอียดของทุน เงื่อนไขการรับทุน และขั้นตอนทั้งหมดตั้งแต่การยื่นข้อเสนอ เสนอโครงการ การเซ็นสัญญา เงื่อนไขการเบิกจ่าย จนถึงขอปิดโครงการ ก่อนตกลงเข้าร่วมเป็นสมาชิกเครือข่าย TED Fellow และผู้ประกอบการต้องจัดเตรียมข้อมูลพื้นฐานของทีมและแนวคิดธุรกิจ เพื่อให้ TED Fellow สามารถประเมินระดับความพร้อมของธุรกิจ ความพร้อมของทีม และความเหมาะสมในการยื่นขอรับสนับสนุนทุน ทั้งนี้กระบวนการในการพิจารณาเป็นสมาชิกของ TED Fellow อาจมีความแตกต่างกัน

๓) ผู้ประกอบการเตรียมข้อเสนอโครงการ (Proposal) เพื่อขอสมัครรับสนับสนุนทุน โดยการพัฒนาข้อเสนอโครงการ (proposal) ร่วมกันกับ TED Fellow รวมทั้งจัดเตรียมเอกสารประกอบการพิจารณาทั้งหมด ดังนี้

เอกสารประกอบการสมัคร

- (๑) ร่างข้อเสนอโครงการ (เวอร์ชันอัปเดตล่าสุด) ซึ่งสามารถดาวน์โหลดได้จากเว็บไซต์ <http://www.tedfunding.mhesi.go.th>
- (๒) ไฟล์นำเสนอ (Pitch Deck)
- (๓) บันทึกการนำเสนอ (Pitching VDO) ความยาวไม่เกิน ๕ นาที โปรแกรม IDEA / ความยาวไม่เกิน ๗ นาที โปรแกรม POC
- (๔) ใบแสดงสถานภาพการศึกษา ตัวอย่างเช่น โปรแกรม IDEA จะต้องมียกย่องรับรองการศึกษา บัตรนักศึกษา หรือเอกสารจบการศึกษา ของสมาชิกอย่างน้อย ๓ คน หากเป็น โปรแกรม POC มีเอกสารอย่างน้อย ๑ คน
- (๕) หนังสือรับรองจาก TED Fellow

๔) ยื่นเอกสารสมัครภายในระยะเวลาที่ TED Fund ประกาศผ่านทางเว็บไซต์ <http://www.tedfunding.mhesi.go.th/front/login/>

๕) ผู้ประกอบการลงทะเบียนสมัครสมาชิกในระบบ TED Funding ของกองทุนฯ เพื่อสมัครขอรับสนับสนุน และยื่นข้อเสนอโครงการในระบบ พร้อมแนบเอกสารประกอบการพิจารณาทั้งหมด ที่จัดเตรียมไว้ในข้อ ๓

๖) กองทุนฯ ประกาศผลผู้ประกอบการที่ผ่านการคัดกรองผ่านหน้าเว็บไซต์

๗) คณะทำงานพิจารณากลับกรองข้อเสนอโครงการ พิจารณา คลิป Pitching Video (ความยาวไม่เกิน ๕ นาที โปรแกรม IDEA / ความยาวไม่เกิน ๗ นาที โปรแกรม POC) และเอกสารข้อเสนอโครงการที่ผู้ประกอบการส่งมายังกองทุนฯ ตั้งแต่ตอนยื่นเอกสารสมัคร (ในขั้นตอนที่ ๔) ของผู้ประกอบการที่ผ่านการคัดกรองคุณสมบัติ (Video Screening) โดยที่ผู้ประกอบการไม่ต้องมานำเสนอเอง ซึ่งมีเกณฑ์คะแนนผ่านที่ ๖๕ คะแนน หากได้คะแนนอยู่ระหว่าง ๖๐-๖๔.๙๙ คะแนน จะต้องนำเสนอต่อคณะทำงานฯ อีกครั้ง หรือตอบข้อซักถามในประเด็นที่สงสัยผ่านทางเอกสาร ขึ้นอยู่กับคณะทำงานฯ พิจารณา และหลังจากนั้นสรุปผลพิจารณาตามความเห็นของกรรมการ

๘) หลังจากผ่านการพิจารณาจากรอบคณะทำงานฯ มาแล้วนั้น ผู้ประกอบการจะต้องพัฒนาข้อเสนอโครงการฉบับสมบูรณ์ร่วมกับ TED Fellow และเจ้าหน้าที่ (TED Fund) และเตรียมความพร้อมการนำเสนอโครงการก่อนนำเสนอต่อคณะอนุกรรมการฯ โดยผู้ประกอบการจะต้องนำคำแนะนำจากคณะทำงานฯ มาปรับปรุงเพื่อเข้านำเสนอโครงการรอบอนุกรรมการฯ และผู้ประกอบการจะต้องซักซ้อมการนำเสนออีกครั้งร่วมกับ TED Fellow เพื่ออุดช่องว่างของคำถามและเสริมประเด็นที่จะช่วยให้มีโอกาสผ่านการอนุมัติสนับสนุนจากอนุกรรมการฯ

๙) การพิจารณาอนุมัติโดยคณะอนุกรรมการพิจารณากลับกรองฯ เป็นการพิจารณาอนุมัติเงินสนับสนุนให้แก่ผู้ประกอบการ โดยผู้ประกอบการจะต้องนำเสนอโครงการต่อคณะอนุกรรมการพิจารณากลับกรองฯ (Pitching) โดยต้องผ่านเกณฑ์คะแนนที่ ๗๕ คะแนน หากได้คะแนนอยู่ระหว่าง ๗๐-๗๔.๙๙ คะแนน จะต้องนำเสนอต่อคณะอนุกรรมการฯ อีกครั้ง เพื่อซักถามในประเด็นที่สงสัย และหลังจากนั้นสรุปผลพิจารณาตามความเห็นของกรรมการ

๑๐) เมื่อผู้ประกอบการได้รับการอนุมัติสนับสนุนโครงการแล้ว ผู้ประกอบการจะต้องจัดเตรียมและตรวจสอบความถูกต้องของเอกสารประกอบการลงนามทั้งหมดให้ครบถ้วนสมบูรณ์ และเข้าร่วมประชุมชี้แจงการลงนามในสัญญารับการสนับสนุนทุน ทาง TED Fellow คอยช่วยประสานงาน หากเอกสารทั้งหมดถูกต้องครบถ้วน ผู้ประกอบการลงนามในสัญญาแล้วทำการจัดส่งเอกสารไปยังกองทุนฯ เพื่อให้กองทุนฯ ลงนามในสัญญาให้ครบถ้วนสมบูรณ์

๕. รายการค่าใช้จ่ายที่ไม่สนับสนุน

- ๑) ค่าใช้จ่ายเพื่อการลงทุนในทรัพย์สินถาวร สิ่งก่อสร้าง เครื่องมือ หรือเครื่องจักรที่ใช้ในการผลิต (ยกเว้นแม่แบบ แม่พิมพ์)
- ๒) ค่าวัสดุ อุปกรณ์ สำหรับสำนักงาน อาทิ โต๊ะ เก้าอี้ ตู้เก็บเอกสาร คอมพิวเตอร์ พริ้นเตอร์ เฟอร์นิเจอร์ อุปกรณ์เครื่องเขียนต่าง ๆ
- ๓) ค่าจัดเลี้ยง อาหาร อาหารว่าง เครื่องดื่ม ค่าเช่าอุปกรณ์ เครื่องเสียง สถานที่ (ยกเว้นค่าเช่าพื้นที่แสดงสินค้าหรือบริการ)
- ๔) ค่าที่พัก และค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการเดินทาง พาหนะ การขนส่ง รวมถึงค่าพิธีการศุลกากร
- ๕) ค่าจ้างผลิต (Outsource) บุคคลธรรมดาที่เป็น (๑) พนักงานของบริษัทผู้รับทุน (๒) ผู้ถือหุ้น หรือกรรมการของบริษัทผู้รับทุน (ที่มีรายชื่อตามหนังสือรับรองบริษัท)
- ๖) ค่าจ้างผลิต (Outsource) นิติบุคคลที่มีกรรมการของบริษัท คนเดียวกันกับบริษัทผู้รับทุน (ที่มีรายชื่อตามหนังสือรับรองบริษัท)
- ๗) ค่าจ้างนักพัฒนาภายในบริษัท (In-house)
- ๘) ค่าธรรมเนียมการยื่นจดสิทธิบัตร อนุสิทธิบัตร หรือทรัพย์สินทางปัญญาอื่น ๆ
- ๙) ค่าตอบแทนการอนุญาตให้ใช้สิทธิในทรัพย์สินทางปัญญา ที่นอกเหนือจาก Upfront fee เช่น ค่าตอบรายปี (Royalty fee) ค่าตอบแทนการใช้สิทธิขั้นต่ำ (Minimum fee) เป็นต้น
- ๑๐) ค่าจ้างบล็อกเกอร์โฆษณาสินค้า หรือรีวิวสินค้า
- ๑๑) ค่าจ้างที่เกี่ยวข้องกับการบริหารโครงการ ติดต่อบริษัทต่าง ๆ
- ๑๒) ค่าจ้างผู้สอบบัญชี นักบัญชี เจ้าหน้าที่การเงิน
- ๑๓) ค่าที่ปรึกษาหรือผู้เชี่ยวชาญ ด้านบัญชี การเงิน